

Nous recrutons actuellement un :

Directeur de Filiale *Génie Climatique* (H/F)

Présentation de l'entreprise :

Acteur majeur du Génie Climatique sur le marché francilien (100 personnes, + de 12 M€ de CA), notre **groupe indépendant** intervient en installation et maintenance (chauffage, ventilation, climatisation, plomberie) dans les secteurs tertiaires, industriels et commerciaux. Notre force: la souplesse et la réactivité de nos structures à taille humaine, appuyées par une stratégie groupe offensive offrant de réels leviers de développement.

Missions :

Rattaché directement au PDG, vous prenez appui sur la stratégie du groupe pour bâtir votre plan de développement humain, technique et économique et garantir la rentabilité de votre centre de profits.

En appui sur deux Responsables de Département Technique, vous définissez votre stratégie Business et assurez un véritable rôle de **Manager / Développeur**

Vos principales missions:

- Organiser, animer et gérer au quotidien les hommes et les femmes de l'entreprise (15 personnes) et l'ensemble des moyens techniques.
- Assurer personnellement le développement commercial de votre filiale: recherche de nouveaux marchés par ciblage d'appels d'offre et prospection (prescripteurs, référencements, etc), actions de fidélisation de clientèle, relations personnelles, montage et négociation d'affaires, développement de réseaux, etc.
- Superviser tous les domaines d'activité de votre Centre de profits : commerce, études, réalisations, contrôle et gestion financière des affaires. (La maison mère le déchargeant des travaux de comptabilité et de paie).

Profil:

Personne de terrain, dotée d'une âme de leader et d'une culture de service, vous êtes impérativement issu des Métiers du Génie Climatique (secteurs tertiaires et commerciaux). Votre expérience vous offre aujourd'hui le recul et les connaissances pour :

- exploiter les opportunités du marché et garantir la satisfaction de ses clients (conformité contractuelle),
- coordonner la gestion des affaires & l'organisation de la société pour optimiser la rentabilité d'une filiale.

Titulaire d'une formation technique en Génie Climatique / Thermique / fluides (Bac +2 à 5), vous souhaitez valoriser une expérience en gestion d'affaires et/ou gestion de centre de profits acquise au sein d'entreprises et de groupes spécialisés dans les domaines de l'installation et de la maintenance d'équipements CVC.

Leadership, capacité de reporting, organisation et planification vous caractérisent et vous permettront de réussir dans la fonction. Vous avez envie d'apporter votre enthousiasme, votre esprit d'entrepreneur et votre énergie au sein d'un groupe à taille humaine qui vous offrira de l'autonomie et des circuits de prises de décision rapides.

Conditions proposées:

Rémunération composée d'un fixe et variable attractif voiture de fonction (type 407, BMW 320, ou équivalent), statut Cadre (IAC) – CC Bâtiment, participation aux réunions de Direction groupe. Poste basé dans le 78. Possibilité d'entrée dans le capital.

Dossier de candidature complet (CV, lettre de motivation) à adresser à M. Patrick AIMON (06 61 14 68 70) – Groupe FARENEIT – 38/46 rue Calmette et Guérin 78500 SARTROUVILLE.